



1TÇ: irketi
www.1tc.com.tr
istanbul

1C: LETME

YAZILIMI

YEN NESL
B LG OTOMASYON S STEM

BAY L K TEKL F



Orta ölçekli işletmelerin, «1C: LETME» uygulama çözümlerini uygulayarak nasıl kârlı çıkar?

Biz i ortaklarımıza etraflıca dü ünülmü ve kalitesi ispat edilmi bir finansal model sunmaktayız.

- “1C: LETME” uygulama çözümlerini satarak; sadece satı lardan de il, satı nı gerçekle tirdi iniz uygulamanın mü teri ihtiyaçlarına göre uyarlanmasından ve satı sonrası destek hizmetlerinden de kazanacaksınız.
- 1C: LETME'nin kullanıma hazır olan tüm uygulama çözümleri açık kaynak kodlu yazılımlar olup, programlamada büyük deneyimlere sahip olmayan uzmanlar tarafından çok kolay bir eilde geli tirilebilir.
- Statik çözümler sunan programlar, her geçen gün de i en i dünyası ihtiyaçlarını yeterince kar ılamamaktadır.
- 1C: LETME, kullanıcılarına, i dünyasının de i ken ko ullaına en hızlı adapte olma olana nı sunar.
- De i en sektör taleplerine ba lı olarak, ça da kullanıcı artık sabit olan bilgi otomasyon yazılımlarını kullanmayı istemez, kendi ihtiyaçlarına göre özel i levlerin eklenmesini ister.
- 1C: LETME uygulama çözümleri, ihtiyaçlarınızı beklentilerinizin üzerinde kar ılayarak sizi a ırtabilir.

Örnek olarak «1TÇ:Ticari KOB Yönetimi» çözümünün tek satı ndan olu acak kâr:

- Perakende Fiyatı: 480 TL, Bayi indirimi: %50

Kâr getiren faaliyet türleri	Bayi kazanç tutarı
1) Yazılım satı ı	240 TL
2) Danı manlık (<i>Satı sonrası destek ve danı manlık hizmetleri</i>)	240 TL
3) Ek Geli tirme (<i>“1C: letme” uygulama çözümlerinin açık kaynak kodlu olması sayesinde, uygulama çözümleri, mü terinin gereksinim ve isteklerine göre ek geli tirmeler</i>)	480 TL
Tek satı sonucunda elde edilen ortalama kâr tutarı:	960 TL



Normal artlarda sıradan bir satı elemanı, ayda 4-8 adet yazılım kutusu satar. Standartlara göre küçük boy “1TÇ” bayi irketinde 2 - 10 eleman çalı tı nda, ayda toplam 8-80 adet kutu satılır. Bu emaya göre yıllık kazanç 70.000 – 600.000 TL arasındadır.

Örnek 1) 5 ki ilik (küçük boy) “1TÇ” bayi irketinin ortalama yıllık finansal raporu.

Not: 5 ki i aylık ortalama 25 satı yapabilir, yıllık satı miktarı $25 \times 12 = 300$

Kâr getiren faaliyet türleri	Satı fiyatı	Alım fiyatı	Satı miktarı	Bayi yıllık kazancı
Yazılım satı ı	480 TL	240 TL	300	72.000 TL
Danı manlık	240 TL	0	300	72.000 TL
Ek Geli tirme	480 TL	0	300	144.000 TL
Kâr tutarı:				288.000 TL

Örnek 2) 40 ki ilik (orta boy) “1TÇ” bayi irketinin ortalama yıllık finansal raporu.

Not: 40 ki i aylık ortalama 200 satı yapabilir, yıllık satı miktarı $200 \times 12 = 2.400$

Kâr getiren faaliyet türleri	Satı fiyatı	Alım fiyatı	Satı miktarı	Bayi yıllık kazancı
Yazılım satı ı	480 TL	240 TL	2.400	576.000 TL
Danı manlık	240 TL	0	2.400	576.000 TL
Ek Geli tirme	480 TL	0	2.400	1.152.000 TL
Kâr tutarı:				2.304.000 TL

Kolay ortaklık, Kârlı i birli i.

- "1C: LETME 8" Sistemi Avrupa ve Asya'da 1.000.000'un üzerinde irket tarafından kullanılmaktadır.
- 3.000'den fazla firma, programın da itim, teknik destek ve e itim hizmetlerini vermektedir. Avrupa ve Asya'da ön lisans ve lisans e itimi veren kurumlar ile özel e itim kurumlarının da 1.500'den fazlasında "1C: LETME 8" sistemi e itimi verilmektedir.
- De i tirilebilir, esnek uygulama yapısı (dizayn edilebilir yapısı vardır, sabit uygulama de ildir), dünyanın sektörel geli imlerine ve hızla ilerleyen yazılım teknolojilerine uyum sa lama ve basit kullanım yapısı, sistemin avantajlarından bazılarıdır. Böylece 20 farklı ülkede binlerce mü terinin ihtiyaçlarını kar ılamaktadır.

Sundu umuz ürünün açık kaynak kodlu olması sayesinde, mü teri gereksinimlerine göre uygulamanın ek geli tirmesi, ürün fiyatına göre %100 - %200 (di er ülkeler baz alınmı tır) oranında ücretlendirilir. Ek geli tirme ücreti, mü terinin programda ne görmek istedi ine göre de i mektedir.

- Sundu umuz faaliyetin kârlılı ı, 20 ülkedeki bayii irketlerimiz tarafından ispat edilmi tir. Yakla ık olarak 3000 bayii irketimiz bulunmakta ve bu irketlerde 60.000'den fazla personel çalı maktadır.
- Türkiye'de faaliyete yeni ba ladı ımızdan, sizin için e siz bir fırsat; ilk i ortaklarımızdan olmak ve piyasadan büyük pay almak.
- Bizim ürünümüz, di er rakip ürünlere göre büyük farklılıklara sahiptir; çok güçlü ça da veritabanı görsel geli tirme ortamı mevcut ve geli tirdi imiz tüm uygulama çözümleri açık kaynak kodludur. Bunun sayesinde mü teri gereksinim ve isteklerine göre çok kısa zamanda ve dü ük maliyete tam uyum sa lanabilir. Mü teri gereksinimlerinin programda gerçekte tirilmesi, mü terinin daha istekli ve memnun kalmasını sa lar.
- Ürünün dü ük fiyatı ve yüksek kalitesi sayesinde, ürünün satı ı önemli ölçüde kolayla ır.



- Davet etti imiz piyasada uzun vadeli ve istikrarlı bir gelire sahip olunabilir.
- Sundu umuz i türü, pazarda yıllık %20 artı oranına sahiptir. İstanbul'da 170 000'den fazla irket bulunuyor ve sundu umuz bu yeni faaliyet piyasanın %30'unu kapsama iddiasındadır.
- Bayilerimize sadece yazılım kutusu de il, bilgi deste i de sunmaktayız. NFR, demo sürümü, e itim videoları, kurslar, çalı ma yöntemleri, kitaplar, e itimler, acil telefon hattı vs.

ortaklarına güvenilir ve kârlı bir i sunuyoruz.

orta ımıza sunulan avantajlar:

- Ürün fiyatında %45-55 indirim,
- Bayimize teslimat bizim tarafımızdan yapılır,
- Medya'da bayilerimizin reklamı yapılır,
- Bayimize ürünümüzle ilgili e itim verilir,
- Bayimize büyümede yardımcı olunur,
- WEB sitesi ve internet pazarlama araçları sunulur.
- Bayinin kendi ihtiyaçları için ürünün NFR sürümü %70 indirim ile sunulur,
- Reklam bilgileri sa lanır.

orta ımız olmak için, Bayilik Sözle mesi'nin imzalanması gerekir. Bayilik sözleşme ofisimizde imzalanabilir veya posta yoluyla gönderilebilir. Bayi sözleşme: http://1c.com.tr/for_partners/bayilikanlasma/

Ayrıntılı bilgi için bize ula ın:

E-Mail: bayi@1c.com.tr, Windows Messenger: 1c@1c.com.tr, Google Talk: seag@1c.com.tr

Tel: 0 212 327 74 90, Gsm: 0 534 406 31 31

Yetkili: skender Selivano lu.



Orta ımız olun!

Orta ımız olun!

- "1C: letme", kaliteli, satımı kolay ticari yazılım dalında tanınmış bir irket olup; iyi teknik deste in yanı sıra ürünlerinde %50'ye an indirimler de vermektedir.
- Uyguni birli i ba langıç ko ulları sunar.
- Reklam deste i verir: kurumunuzun ulusal medyada, büyük bili im ve ticari fuarlarda tanıtım ve yerel medyada verece iniz reklam masraflarımızı kısmen kar ırlar.
- Teknik Destek: reklam ve pazarlama malzemeleri, standart tanıtımlar, teknoloji ve veri da ıtımı, telefon ve e-mail yoluyla i ortaklarına teknik destek sa lar ve düzenli e itim, mesleki uzmanla ma e itimi, düzenli bayi seminerleri gerçekleştirir.
- ortaklar için ehirlere arası ürün nakliyesi, internet ve e-mail aracılı ıyla elektronik sipari sistemi mevcuttur.
- Orta ımız oldu unuz takdirde "1C: letme" profesyonel toplulu unun uyesi olacaksınız, sistem kullanmayı ö renmede destek alıp, meslekta larımız ile çok yönlü ileti im halinde bulunarak kar ılıklı deneyiminizden faydalanma imkanı bulacaksınız.

1C: letme yazılımı nedir?

- Yeni nesil bilgi otomasyon yazılım sistemidir.
- Sanayi ve ticari i letmelerinin otomasyonunu, devletçe finanse edilen kurumlar ve mali kurulu ların otomasyonunu, hizmet sektörü i letmelerinin otomasyonunu vs. sa lar.
- Kullanıma hazır olan standart uygulama çözümleri ("Ticari KOB Yönetimi", " Ticaret Yönetimi (BDT ubesi)", "Ön Muhasebe", "Matbu formlar" v.b.) sunar.
- "1C: LETME" platformunda her geli tirilen uygulama çözümleri - açık kaynak kodludur (Open Source).
- Bütünle ik görsel veritabanı geli tirme ortamıdır. Geli tirme, de i tirme, sistem yöneticili i ve destek sa lama için ça da araçlar ve teknolojiler takımına sahiptir.
- Sistemin açık olması önemli yararlar sa lar. Bütün uygulama çözümleri açık kaynak kodlu olarak da ıtılmaktadır. Her zaman programın nasıl çalı tını, hangi mantı a dayanarak herhangi bir i lemin nasıl olu turuldu u izlenebilir ve gerekti i durumlarda sistemin i mantı ıda i tirilebilir.
- 1C: LETME sisteminde üç çe it istemci ortamı vardır: Kalın istemci (Thick client), nce istemci (Thin client), Web istemci (Web client).
- Her uygulama 1C DB (dosya biçimi) veritabanı olarak ve istenirse MS SQL Server, PostgreSQL, Oracle, IBM DB2 istemci sunucu (server client) ile uyumlu çalı abilir.
- "1C: letme" uygulamalarının geli tirme prensiplerini ö renmek için birkaç gün gerekir, daha sonra sadece destek vermek de ili letme ihtiyaçlarına göre programa ek geli tirme de yapılabilir.
- Adaptasyon kolaylı ı, ölçeklenebilirli i ve bütünle menin geni olanakları, sistemin yönetilmesinin kolaylı ı ve rahatlı ı, "dü ük seviyeli" teknik sorulara zaman ve çaba harcanmasından uzak tutar ve i letmenin i süreçlerin yaratıcı otomasyon görevlerinde toplama olana ı sa lar.

Kimin için geli tirilmi tir?

- Küçük ve orta boy i letmeler (KOB), Malzeme ve hizmet toptan/perakende satı ı yapan tüccarlar, Basit üretim yapanlar, Mü teri ili kilerini takip etmek isteyen i letmeciler, Di er ofis programlarını tablolar ve raporlar yı nını olarak kullananlar, Ofis içi yönetim giderleri ve masraflarını hala ka it kalem ile tutanlar, Paket programın verdikleri di nda kendi istedi i raporu almak isteyen i verenler, Ev ekonomisi yapan ve aylık bütçelerini planlayan aileler.

"1TÇ:Ticari KOB Yönetimi" uygulaması, a a ıdaki ticari faaliyet yönetim süreçlerinin otomasyonunu sa lar:

- Satı lar yönetimi (toptan, perakende, hizmetler), Alı lar yönetimi, Fatura kayıt ve yazdırma i lemleri, Stok yönetimi, Fiyat analizi ve fiyat politikası yönetimi, Stok maliyetlerini hesaplama, Barkod uygulamaları, Parasal i lemlerin yönetimi, Vergilerin hesaplanması, (KDV, Muhtasar, Geçici Stopaj vb.), Masraf planlanması ve kaydedilmesi, Personel kayıtları ve ödemeleri, Veri analizi, raporlama ve grafik uygulamaları, Mü teri ili kileri yönetimi, Ticaret faaliyetlerinin izlenmesi ve analizi (letme faaliyetinin verimlilik analizini yansıtan raporlar, kâr/zarar, maliyet, yönetici bilançosu gibi), lave servis olanakları.

Tel.: +90 212 327 74 90
Fax: +90 212 327 74 91
Gsm: +90 534 406 31 31

www. 1tc.com.tr
1tc@ 1tc.com.tr
bayi@ 1tc.com.tr

Barbaros Bulvarı Cihannuma Mah.
Bostancı Veli Sok. Kerem Apt. No:10 K:1/2
Be iktarı (34353) stanbul

